

## **Introdução: Sua Empresa precisa de um Planejamento Estratégico Eficaz, “pra ontem”!**

### **Empreender pode ser um caminho solitário.**

Eu sei exatamente o que é ter que cuidar de todos os detalhes do negócio, da estratégia à execução, enquanto lido com a pressão constante de alcançar metas ambiciosas. Recentemente, uma pesquisa com 10.000 empresários revelou uma realidade preocupante: mais da metade deles acredita que não irá bater a meta de 2024, ou pior, sequer possui uma meta clara. Isso me fez perceber que muitos ainda não têm uma máquina de vendas de alta performance ou um planejamento estratégico capaz de direcionar suas ações para o sucesso.

**"Aquilo que você sabe te trouxe até aqui, mas o que você vai aprender aqui é o que te levará para o próximo nível."**

O mercado de tecnologia é implacável e exige uma abordagem estruturada para transformar desafios em oportunidades. Com mais de uma década de experiência em growth sales, já ajudei inúmeras empresas a dobrar e até triplicar seu faturamento em 12 meses, implementando processos que transformam a geração de demanda em receita real e previsível. Desenvolvi métodos comprovados para estruturar processos de vendas e marketing que realmente funcionam, gerando resultados mensuráveis. Esse checklist é uma síntese das melhores práticas que aplico nos meus clientes e agora está ao seu alcance.

Mas atenção, preencher este material não é apenas um exercício teórico. É uma ferramenta prática para você entender se está enfrentando o sério risco da obsolescência ou se está preparado para liderar o mercado. Empresas que não têm metas claras ou que acreditam que não vão alcançá-las já se deram por vencidas antes mesmo de tentar. E aquelas que sentem que suas equipes não entregam tudo o que poderiam, arriscam serem ultrapassadas pela concorrência.

### **Agora é a hora de agir e entender onde sua empresa se encontra neste cenário!**

Dedicar alguns minutos para preencher este checklist pode ser a diferença entre permanecer estagnado ou escalar seu negócio para o próximo nível. Se você fizer este checklist com empenho e verdade, estará dando um passo importante para dobrar seus resultados ainda dentro deste ano. Terá uma consciência clara do que está fazendo bem, do que precisa melhorar e de como estruturar um planejamento estratégico de alta performance. Vamos juntos construir uma estratégia de “Vendarketing” eficiente, que garanta previsibilidade e escala, transformando desafios em oportunidades e ideias em resultados concretos.

Este é o primeiro movimento em direção a uma nova fase para sua empresa, onde crescimento sustentável e expansão se tornam uma realidade. Vamos começar?

**Forte abraço, e te espero do outro lado!**

**Suelen Alves**